

Datev-Lehrgang rund ums Personalwesen

Das Fortbildungszentrum der Handwerkskammer Lübeck bietet Führungskräften im Handwerk einen Lehrgang rund um personalwirtschaftliche Angelegenheiten an. Den Teilnehmern werden unter anderem die Grundlagen der Datev-Lohn- und Gehaltsabrechnung vermittelt. Die Gebühr für 35 Unterrichtsstunden beträgt 300 Euro. Der Kurs findet vom 6. März bis 5. Juni an jedem Sonntag von 8.15 Uhr bis 14.15 Uhr statt.

Info: FBZ Lübeck, Konstinstraße 2a, Lübeck, Tel.: 0451/38 88 77 11,
E-Mail: NASlan-Tut@hwk-luebeck.de

Vom Umgang mit Marken

Beim Lübecker Finder's Club geht es am Donnerstag, 25. Februar, 18 Uhr, um „Marken“: Der Lübecker Rechtsanwalt Christian Schmidt wird Möglichkeiten aufzeigen, wie in Firmen, Projekten und Vorhaben mit Marken umzugehen ist.

Info: Seminarhaus „Bi de Travene“, Untertrave 96, Lübeck, 10 Euro inkl. Imbiss. Anm.: info@hastenrath.de, Tel. 0451/70 79 60.

Sonderverföentl. der Beilagenredaktion:

Tessa Maiborg (Leitung)

Telefon 0451/144-1790, Fax 0451/144-1776
e-Mail: Kollektive@LN-Luebeck.de

Effektiv führen mit L.E.T.

Von Führungskräften wird heute erwartet, dass sie einerseits klar führen, andererseits die Beziehungen im Team konstruktiv gestalten. L.E.T. (Leader Effectiveness Training) versetzt Führungskräfte in die Lage, ein kooperatives Arbeitsklima zu schaffen.

Dr. Thomas Gordon (1918 – Karlpeter Breuer einziger L.E.T. 2002) arbeitete in den USA als Trainer in Deutschland, listet die Psychologe mit Kindern und Jugendlichen auf dem Gebiet der Kommunikation und gewaltfreien Konfliktlösung. Sein Konzept übertrugen Manager bald erfolgreich auf ihre Führungsstile. Seit den 70er Jahren wird L.E.T. auch im deutschsprachigen Raum für Führungskräfte angeboten.

L.E.T. ist ein anspruchsvolles Training, das zwischenmenschliche Kompetenzen schult. Die Gordon-Methode dient dazu, eine Sprache und Verhaltenskulturen zu entwickeln, die eine vertrauensvolle, kooperative Zusammenarbeit im Team zum Ziel hat. L.E.T. eignet sich für Führungskräfte, die auf Teamwork, Partizipation der Mitarbeiter und Produktivität setzen.

Lothar Thommes, neben Dr.



Mit L.E.T. (Leader Effectiveness Training) lernen Führungskräfte, wie sie für sich und ihre Mitarbeiter ein vertrauensvolles, konstruktives Arbeitsklima schaffen.

Foto: FOTOLIA

Am Dienstag, 23. und Mittwoch, 24. März, findet in der LN-Akademie ein L.E.T. Seminar mit Lothar Thommes statt.

Das Training betont vier grundlegende Bereiche der Interaktion, die für eine effektive Führung unverzichtbar sind. Dazu gehören:

- Fertigkeiten des Zuhörens: Ziel ist das aktive Zuhören.
- Klare Kommunikation: Die Teilnehmer lernen, eine andere Person in einer nicht vorwurfsvollen Weise so anzusprechen, dass die Möglichkeiten zur Ko-

Information:

operation vergrößert und negative Nebeneffekte ausgeschlossen werden.

- Konfliktlösung / Problembewältigung: Es wird gezeigt, wie eine Atmosphäre geschaffen werden kann, die auch bei Konflikten und Problemen dazu führt, dass alle Partner „gewinnen“.
- Wertekollision: Es wird eine Reihe von Vorgehensweisen vermittelt, wie trotz aller Unterschiede mit anderen kooperativ zusammengearbeitet werden kann.

LN-Akademie
Seminar "Erfolgreich führen"
23.-24. März, jew. 9-17 Uhr
Preis: 549,- Euro pro Person (zzgl. MwSt.) inkl. Essen und Getränke

Ort: Lübecker Nachrichten
Herrenholz 10-12, 23556 Lübeck

Anmeldung unter
www.LN-akademie.de
akademie@LN-luebeck.de
Tel. 0451/144-1100

Vertrieb/Beratung/Verkauf



eismann
www.eismannjobs.de

Werden Sie Ihr eigener Boss mit Ihrer eigenen Quad-Vermietstation:

Aufgrund der vielen Vermietanfragen suchen wir in dieser Region einen zuverlässigen Partner. Sprechen Sie mit uns, wir schnüren Ihnen ein Erfolgspaket. Ideal für Existenzgründer

myToys.de, ein Unternehmen der Otto-Gruppe, ist der führende Internet-Anbieter für die junge Familie. Für unsere Filiale in Lübeck (Haerder-Center) suchen wir schnellstmöglich

1 Verkäufer/in (Teilzeit ca. 20 Std./Woche) mit
- Abgeschlossener Ausbildung (Verkäufer/in, Kaufmann/-frau i. Einzelhandel)
- Erfahrung sowie guten Sortimentskenntnissen im Bereich Spielwaren und/oder (Kinder)Mode
- Freundlicher, kommunikativer Art und ausgeprägter Kundenorientierung
- Arbeitszeit flexibel zwischen 09:30 - 20:00 Uhr (Mo - Sa)

BAUEN SIE AUF ORANGE. MIT BTI.

Wir verstehen Ihr Handwerk. Das beweist BTI täglich über 100.000 Kunden. Als eine der Top-Adressen im Direktvertrieb des Handwerks überzeugt BTI mit qualifizierter Beratung, erstklassigem Service und innovativen Produkten. Und das mit Erfahrung in immer mehr Märkten auf